

UNTERNEHMENSTRANSAKTIONEN

- **Beratung bei der Durchführung von Veräußerungsprozessen**
- **Abstimmung mit dem Auftraggeber / Verkäufer über dessen Ziele beim Unternehmensverkauf**
- **Auktionsverfahren oder Einzelansprache**
- **Analyse des Unternehmens im Vorfeld des Verkaufs zwecks Optimierung**
- **Unternehmensbewertung**
- **Durchführung einer Vendor Due Diligence**
- **Screening potenzieller Käufer (Long-List) sowie deren gemeinsame Bewertung (Short List)**
- **(vertrauliche) Ansprache der möglichen Käufer**
- **Erstellung einer Erstpräsentation**
- **Vorbereitung und Durchführung der Due Diligence**
- **Verhandlungsführung mit Interessenten**
- **Begleitung / Moderation / Führung des Verkaufsprozesses bis zum Closing**
- **Kommunikationsberatung**
- **Beratung bei der Durchführung von Erwerbsprozessen**
- **Abstimmung mit dem Auftraggeber / Käufer über dessen Ziele beim Unternehmenskauf**
- **Screening der in Frage kommenden Zieladressen (Long-List) sowie deren gemeinsame Bewertung (Short-List)**
- **(vertrauliche) Erstkontakte zu den möglichen Verkäufern**
- **finale Festlegung der Zielgesellschaft(en)· Verhandlungen mit den Verkäufern**
- **Festlegung Transaktionsstruktur**
- **Erarbeitung von Finanzierungskonzepten und deren Umsetzung**
- **Begleitung / Moderation / Führung des Erwerbsprozesses bis zum Closing**
- **Kommunikationsberatung**
- **Integrationsberatung**